

洗衣粉产品南非进口简单信息：

一、洗衣粉，海关编码前四位为：3402。根据南非《2014 年海关监管法》(Customs Control Act, 2014) 和《2014 年关税法》(Customs Duty Act, 2014)，允许进口，没有特殊标准要求。参考下图：

Heading / Subheading	CI	Article Description 物品描述	Prohibited or Restricted 禁止或限制	Authority 法律依据	Action Required (detail for) 监管办法	Documentary Requirements 文件要求
3402		Organic surface-active agents (excluding soap); surface-active preparations, washing preparations (including auxiliary washing)				
3402.1		Organic surface-active agents, whether or not				
3402.11		Anionic				
3402.11.10	8	In immediate packings of a content not exceeding 10 kg				
3402.11.20	5	In immediate packings of a content exceeding 10 kg				
3402.12	7	Cationic				
3402.13	3	Non-ionic				
3402.19	1	Other				
3402.20	9	Preparations put up for retail sale				
3402.90	0	Other				

中文版如下：

34.02		有机表面活性剂（不包括肥皂）；表面活性剂、洗涤剂（包括辅助洗涤剂）和洗涤剂，不论是否含有肥皂（不包括品目34.01的那些）：	
3402.1		有机表面活性剂，不论是否供零售：	
3402.11		Anionic：	
3402.11.10	8	零售包装，含量不超过10千克	
3402.11.20	5	零售包装，含量超过10千克	
3402.12	7	阳离子的	
3402.13	3	非离子的	
3402.19	1	其他	
3402.20	9	零售准备	
3402.90	0	其他	

海关关税如下：

34.02		Organic surface-active agents (excluding soap); surface-active preparations, washing preparations (in whether or not containing soap (excluding those of heading 34.01):		
3402.1		- Organic surface-active agents, whether or not put up for retail sale:		
3402.11		-- Anionic:		
3402.11.10	8	--- In immediate packings of a content not exceeding 10 kg	kg	free
3402.11.20	5	--- In immediate packings of a content exceeding 10 kg	kg	15%
3402.12	7	-- Cationic	kg	20%
3402.13	3	-- Non-ionic	kg	free
3402.19	1	-- Other	kg	20%
3402.20	9	- Preparations put up for retail sale	kg	20%
3402.90	0	Other	kg	20%

关税在 0~20%之间，其中常规小零售包装洗衣粉为 0 关税；

二、基本当地售价的简单核算：

假设产品 A，出厂含税价格为 100 元，退税率 13%，则国内实际产品成本为：100-100*0.83*0.13=88.21RMB。

假设产品一个 20 尺柜可装 1000 个：

1，国内成本（国内到港口包干费、代理出口费等）：常规每个 20 尺柜费用约 5000 人民币，则国内到港价格为：5000/1000+88.21=93.21RMB，按汇率 6.6 算约合 14.13USD；

- 2, 海运费、保险费等海运费：海运费 700USD, 保险费为货值的 0.5%, 则费用为 $700+14.13*1000*0.5\%=770.65\text{USD}$;
- 3, 南非当地清关物流仓储费用, 因品类不同。费用估计在 40000ZAR, 按照汇率 13.8 算, 则合美金费用约 2900USD ;
- 4, 关税 (15%为例) + 增值税 (固定 15%) ;
- 5, 则货物当地成本为 $[14.13+(770.65+2900)/1000]*1.15*1.15=23.54\text{USD}$, 合 324.87ZAR ;
- 6, 假设企业按照 450 兰特销售给客户, 中非桥佣金率 5%, 则企业可收入 427.5ZAR, 扣除成本 324.87ZAR, 企业利润为 102.63ZAR, 约合美金 15.55USD, 一个 20 尺柜利润为 15550USD ;

三、基本贸易流程：分常规贸易类、海外仓储类和海外销售类三种流程：

常规贸易类

- 1.前期准备：企业与中非桥签署战略合作协议, 将样品发至中非桥南非海外仓暨展示中心 (中非桥南非) 进行展示, 并且在中非桥网上平台上线。由中非桥南非负责在当地进行推广销售 (包括当地线上线下推广)。
- 2.企业与已有的南非客户 (或中非桥推荐的客户资源) 进行沟通, 与客户签订合同, 约定价格 (当地售价)、交货期及付款方式。
- 3.企业按照订单备货, 发货至中非桥南非。
- 4.中非桥南非收到企业提供的全套单据后将货物清出至海外仓后, 按照企业要求, 通知南非客户带款提货, 按照客户支付金额放货, 并且按照指令回款给企业, 避免客户未付清余款就提走全部货物所造成的风险。如果客户在与企业约定的时间内未能付清全款或拒绝提取全部货物, 中非桥将和企业协商, 当地处理该批货物或者做货物退回处理。
- 5.该批货物产生的所有费用：清关、仓储、物流等费用将由企业承担, 支付所有款项, 中非桥将在扣除部分佣金后全额支付给企业。
- 6.中非桥可接受客户支付美金或者当地货币并代为汇款回国内企业账户, 但是如因汇率变化造成的汇兑损益, 中非桥不承担该项责任。

海外仓储类

- 1.前期准备：企业与中非桥签署战略合作协议, 将样品发至中非桥南非海外仓暨展示中心 (中非桥南非) 进行展示, 并且在中非桥网上平台上线。由中非桥南非负责在当地进行推广销售 (包括当地线上线下推广)。
- 2.企业与已有的南非客户 (或中非桥推荐的客户资源) 进行沟通, 与客户签订合同, 约定价格 (当地售价)、交货期及付款方式。

3.企业按照订单备货，发货至中非桥南非。

4.中非桥南非收到企业提供的全套单据后将货物清出至海外仓后，按照企业要求，通知南非客户带款提货，或者由企业自行派人至南非销售给客户，按照客户支付金额放货，并且按照指令回款给企业，避免客户未付清余款就提走全部货物所造成的风险。如果客户在与企业约定的时间内未能付清全款或拒绝提取全部货物，中非桥将和企业协商，当地处理该批货物或者做货物退回处理。

5.该批货物产生的所有费用：清关、仓储、物流及检测、国外 LOA 证书等费用将由企业承担，支付所有款项，中非桥将在扣除部分佣金后全额支付给企业。

6.中非桥可接受客户支付美金或者当地货币并代为汇款回国内企业账户，但是如因汇率变化造成的汇兑损益，中非桥不承担该项责任。

海外销售类

1.前期准备：企业与中非桥签署战略合作协议，将样品发至中非桥南非海外仓暨展示中心（中非桥南非）进行展示，并且在中非桥网上平台上线。由中非桥南非负责在当地进行推广销售（包括当地线上线下推广）。

2.中非桥南非在当地市场进行调研，根据当地市场推荐产品给企业（或者由企业去当地市场考察），由企业选择优势产品，自行判断数量并进行生产。

3.企业生产好产品之后出口至中非桥南非海外仓，所有运输、关税及清关、仓储等费用由企业承担并支付给中非桥。该产品不得仿冒当地产品品牌，不得有知识产权风险，否则所有后果由企业自行承担。

4.中非桥南非按照企业规定售价在当地进行销售，销售所得货款扣除中非桥南非代售费及佣金（费率按照合同约定）后回款给企业。中非桥可接受当地客户支付美金，或者由客户支付当地货币，中非桥按照企业指示时间告知当时换美金汇率，换成美金并代为汇款回国内企业账户。如货物超过一定时间（以合同约定为准）无法售出，则按照企业指令降价销售或者退回处理，所有产生费用均由企业承担。

5.中非桥南非将推荐一些当地的代理商（包括中非桥创客）帮助企业进行当地市场的销售，由企业按照沟通状况决定销售数量、销售价格和付款时间和方式。

6.中非桥可接受客户支付美金或者当地货币并代为汇款回国内企业账户，但是如因汇率变化造成的汇兑损益，中非桥不承担该项责任。